

ЕВРАЗ ОБЪЯВЛЯЕТ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ 2010 ГОДА

31 марта 2011 г. – Сегодня EVRAZ Group S.A. (LSE: EVR) (далее – ЕВРАЗ) объявляет аудированные финансовые результаты за год, закончившийся 31 декабря 2010 г.

Основные показатели за 2010 г.:

Финансовые показатели:

- Консолидированная выручка – **13 394 млн долл. США** (+37% по сравнению с 2009 г.)
- Консолидированная скорректированная EBITDA – **2 350 млн долл. США** (+90%)
- Чистая прибыль – **532 млн долл. США** (чистый убыток в размере 292¹ млн долл. США в 2009 г.)
- Движение денежных средств от основной деятельности – **1 662 млн долл. США**
- Общая задолженность – **7 811 млн долл. США** (по сравнению с 7 923 млн долл. США по состоянию на 31 декабря 2009 г.), из которой краткосрочная задолженность – **714 млн долл. США** (по сравнению с 1 992 млн долл. по состоянию на 31 декабря 2009 г.)

Производство стали:

- Производство стали – 16,3 млн тонн (+7%)
- Общий объем внешних продаж стали – 15,5 млн тонн (+9%)
- Выручка в стальном сегменте – 12 123 млн долл. США (+35%)

Добыча железной руды и угля:

- Производство железорудной продукции – 19,8 млн тонн (+6%)
- Добыча коксующегося угля – 7,5 млн тонн (-27%)
- Добыча энергетического угля – 3,8 млн тонн (-8%)
- Выручка в горнодобывающем сегменте – 2 507 млн долл. США (+72%)

Ванадий:

- Производство первичного ванадия (шлака) – 20 969 тонн (+8%)
- Объем внешних продаж ванадиевых продуктов – 19 776 тонн (+9%)
- Выручка в ванадиевом сегменте – 566 млн долл. США (+56%)

Последние новости компании:

- Победа в тендерах на получение лицензий на разработку Межегейского месторождения коксующегося угля в марте 2010 г. и участка Восточный Западной части Улуг-Хемского угольного бассейна в октябре 2010 г.
- Запуск крупных проектов модернизации рельсобалочных станов
- Начало внедрения технологии вдувания пылеугольного топлива на двух металлургических комбинатах в России
- Решение о строительстве Южного прокатного стана в Ростовской области и Костанайского прокатного стана в Казахстане, мощностью по 450 тыс. тонн строительного проката каждый
- Приобретение в декабре 2010 г. российской металлосервисной компании ИНПРОМ для укрепления сбытовой сети ЕВРАЗ
- Продление лицензии на разработку шахты Мапокс (ЮАР) в январе 2011 года

¹Показатели чистого дохода не соответствуют данным финансовой отчетности за 2009 г. вследствие изменений в учетной политике (Примечание 2 к финансовой отчетности)

Финансовое управление:

- Рефинансированы в 2010 г. около 3,6 млрд долл. США долговых обязательств со сроком погашения в 2010-2011 гг. за счет:
 - Выпуска в марте и ноябре рублевых облигаций на общую сумму 30 млрд рублей (приблизительно 1 млрд долл. США)
 - Кредита «Газпромбанка» на сумму 950 млн долл. США в мае сроком на 5 лет
 - Кредита Nordea Bank на сумму 404 млн долл. США в июле сроком на 4 года
 - Возобновляемой кредитной линии на сумму 300 млн канадских долл., обеспеченной EVRAZ Inc. NA (Канада), в сентябре (приблизительно 285 млн долл. США) сроком на 4 года
 - Синдицированного кредита на сумму 950 млн долл. США в ноябре сроком на 5 лет
- Ежегодное собрание акционеров 17 мая 2010 г. одобрило решение не выплачивать дивиденды за 2009 г.

Капитальные затраты:

- Капитальные затраты в 2010 г. составили 832 млн долл. США по сравнению с 441 млн долл. США в 2009 г.
- Капитальные затраты в 2011 г. ожидаются приблизительно на уровне 1,2 млрд долл. США

Александр Фролов, Президент «ЕВРАЗ Групп»:

«В 2010 г. на всех наших ключевых рынках продолжилось восстановление спроса на стальную продукцию. Наши российские мощности по выплавке стали были загружены на 100%. Мы также значительно увеличили коэффициент загрузки наших международных мощностей.

На фоне восстановления внутреннего рынка мы увеличили объем продаж проката в России и Украине с 44% до 58% от общего объема продаж стальной продукции наших российских и украинских заводов. Это позволило нам полностью загрузить наши прокатные мощности в России, переводя ассортимент продукции со стальных полуфабрикатов на продукты с более высокой добавленной стоимостью.

Наше североамериканское подразделение продемонстрировало заметный рост объемов продаж благодаря устойчивому спросу на трубы для разведки и добычи сланцевого газа и стальной лист строительного назначения в рамках инфраструктурных проектов, финансируемых местными властями.

Развивая нашу сырьевую базу, мы приобрели лицензию на разработку Межегейского угольного месторождения в России. В результате осуществления этого проекта мы сможем значительно увеличить объемы добычи коксующегося угля в течение следующих нескольких лет.

Для укрепления позиций ЕВРАЗа на существующих рынках мы начали строительство новых прокатных мощностей в регионах растущего спроса, а именно на юге России и в Казахстане.

Мы также создали одну из крупнейших сбытовых компаний в СНГ, приобретая металлосервисное предприятие ИНПРОМ и объединив его с нашей собственной торговой сетью.

Продолжающаяся модернизация наших рельсопрокатных заводов, расширение ассортимента продукции и модернизация колесобандажного цеха обеспечит рост производства продукции с высокой добавленной стоимостью.

В 2010 г. мы уделяли особое внимание вопросам охраны труда и повышения уровня производственной безопасности. Мы провели разъяснительную работу среди всех работников Компании относительно важности этих вопросов и необходимости выделения соответствующих средств по их решению. В Компании была создана должность вице-президента по охране труда, промышленной безопасности и экологии, и мы надеемся увидеть улучшения в этой области.

Мы продолжили работу над повышением эффективности за счет проведения операционных улучшений. Внедрение технологии вдувания пылеугольного топлива, завершение которого запланировано на 2012 г., повысит энергоэффективность нашего производства, позволит отказаться от использования природного газа в доменных печах и снизит потребление коксующегося угля почти на 20%. Действующие программы сокращения затрат позволяют ежегодно экономить на каждом российском заводе по 20-30 млн долларов США.

Мы усилили руководство наших международных дочерних компаний, согласовали новую схему ценообразования на поставки горячего металла на наше чешское дочернее предприятие EVRAZ Vitkovice Steel, а также предприняли ряд мер по оптимизации организационной структуры и улучшению экологической обстановки на наших предприятиях в Северной Америке».

Джакомо Байзини, финансовый директор «ЕВРАЗ Груп»:

«В 2010 г. мы улучшили финансовые показатели, продемонстрировав EBITDA в 2,35 млрд долларов США и объем свободных денежных средств в 282 млн долларов США.

Мы рефинансировали краткосрочную задолженность с помощью долгосрочных финансовых инструментов, воспользовавшись благоприятной конъюнктурой рынков капитала, осуществив, в частности, два выпуска рублевых облигаций. Другим инструментом стало прямое банковское финансирование, а также получение синдицированного кредита от консорциума международных банков. В результате вопрос рефинансирования краткосрочного долга был снят с повестки дня.

Как мы объявили в январе 2011 г., мы внесли некоторые изменения в учетную политику компании по отношению к определенным классам основных средств, перейдя с модели переоценки к прежнему методу учета по фактической себестоимости, который применялся до 2009 г. Это позволит получать более актуальную информацию о финансовом положении и результатах деятельности компании, а также создаст надежную базу для сравнения с нашими конкурентами, которые используют метод учета по фактической себестоимости».

Перспективы

Комментируя перспективы развития компании на 2011 г., **Александр Фролов** отметил:

«Глобальные рынки стали, оставаясь чрезвычайно волатильными, тем не менее, продемонстрировали неплохое начало года, о чем свидетельствует восстановление на всех наших рынках. Цены и доступность сырья для производства стали – железной руды, коксующегося угля и лома – будут определять дальнейшую динамику цен на сталь.

Мы уверены, что «ЕВРАЗ Груп», будучи эффективной вертикально интегрированной и географически диверсифицированной компанией, занимает устойчивые позиции для реализации стратегии роста и сможет выиграть от улучшения состояния мировых рынков».

Джакомо Байзини добавил:

«Судя по нашим продажам в начале 2011 г., мы ожидаем рост спроса на строительный прокат на российском рынке более чем на 10% в 2011 г. по сравнению с 2010 г. По мере восстановления глобальной экономики мы также видим улучшение спроса на международных рынках.

Мы ожидаем, что показатель EBITDA в 1-м квартале 2011 г. составит 725-800 млн долл. США.

Мы продолжим рефинансирование краткосрочной задолженности с помощью различных долгосрочных инструментов, поскольку ставки по ним близки к историческому минимуму. В среднесрочной перспективе мы намерены поддерживать соотношение чистого долга к показателю EBITDA ниже двух».

Полный год, закончившийся 31 декабря (млн долл. США)	2010 г.	2009 г.	Изменение
Выручка	13 394	9 772	37,1%
Скорректированный показатель EBITDA ¹	2 350	1 237	90,0%
Прибыль от основной деятельности	1 330	195	582,1%
Чистый (убыток)/прибыль (Убытки)/выручка на ГДР ² , (долл. США)	532 1,32	(292) (0,73)	

¹ См. сверку с объемом прибыли от основной деятельности в Приложении 1

² Одна акция представлена тремя ГДР

Полная финансовая отчетность ЕВРАЗа на английском языке доступна по адресу <http://www.evraz.com/investor/results/reports>.

###

За дополнительной информацией, пожалуйста, обращайтесь:

Контакты для СМИ:

Олег Кузьмин

Вице-президент по корпоративным коммуникациям

Тел. +7 495 937 68 71

media@evraz.com

Контакты для инвесторов:

Александр Борейко

Директор по связям с инвесторами

Тел. +7 495 232 1370

ir@evraz.com